

גלובס	בורסל פיננסי	נדל"ן	גלובס TV	FEEDER	SPONSER	DUN'S100
שוק ההון >	וול סטריט	נתח שוק וצרכנות	דין וחשבון	היי טק	רכב	תרבות >
דעות	תיק אישי	חיפוש				

עמוד הבית > תרבות > המגזינים של גלובס

נושאים למעקב <<

יעקב אנגל מזרח אירופה

אנגל: "מזרח אירופה הולכת לעלות מחדש. הסייקל חוזר"

יזם הנדל"ן וטייקון הכרייה יעקב אנגל מסביר למה הוא תומך בתוכנית האפס מע"מ של לפיד ומספר למה הוא "לא קונה יאכטות ולא מטוסים", אבל בית על שני דונמים ב-37 מיליון שקל דווקא כן

הדס מגן 21:46, 11/07/2014

in 3 10

Print Email -N +N



יעקב אנגל / צילום: ענבל מרמרי

מישהו אמר פעם על איש העסקים יעקב אנגל, שהוא האיש הכי עשיר מבין אלה הפחות מוכרים ליצבור. אנגל, ששווי עסקיו מוערך במיליארדי שקלים, לא מעוניין לענות על הרישא, אבל הוא בהחלט יודע להתייחס לסיפא: "אני לא הולך לאירועים, לפתיחות. לא אוהב להיחשף", הוא אומר ל-G בראיון נדיר.

לכותרות הוא הגיע לאחרונה בעל כורחו: פעם אחת כשרימון התפוצץ בפתח ביתו ברמת השרון, לאחר איומים טלפוניים; פעם שניה כשחתם על עסקה לרכישת בית פרטי ברמת השרון, במחיר של 37 מיליון שקל.

בפרשת הרימון נעצר קבלן מהקרויות בשם נתן פיקהולץ, שבעבר הרחוק היו לו יחסים עסקיים עם אנגל סביב הקמת מרכזים מסחריים באוקראינה. אנגל לא מוכן לדבר על הנושא, המצוי בחקירת משטרה, ורק מציין שכל העניין היה "מאוד לא נעים".

גם על עסקת המיליונים של הבית ברמת השרון הוא לא נלהב לפרט. הבית, שהיה שייך לאיש העסקים אביב רייז ולגרושה, אורנה רביב, ושימש כאכסניה לצילומי סדרת הריאליטי "הרוק", הוצע בתחילה למכירה בסכום של למעלה מ-60 מיליון שקל. לא שיש בעיה עם ביתו הנכחי של אנגל, גם הוא ברמת השרון - גם שם יש לו בריכה וחדר כושר - אלא שפשוט שטח הקרקע בבית החדש גדול בהרבה: שני דונמים. החיסכון היחיד: יש שם ברביקיו בנוי, דבר שכנראה יחייב את אנגל להתחיל לעשות מה שהוא מאוד לא אוהב לעשות: לנפנף.

"לא אוהב את זה", הוא צוחק, "חברים שלי חזקא אוהבים, אבל אני לא. לא אוהב את כל ההתעסקות הזאת. עכשיו לא תהיה לי ברירה: זה כבר קיים, אני לא אהחם את זה".

הרבה גלגלים עסקיים ידע אנגל, העומד בראש קבוצת אנגליאנוסט: הוא עשה את הון בעסקי הבנייה הקלאסיים, להטט בשוק ההון וניצל בעור שיניו מקריסת עסקי הנדל"ן במזרח אירופה, כשמכר אותם רגע לפני המשבר. כיום הוא מתמקד בעסקי כרייה באפריקה, אך גם בתחומים הרבה פחות סקסיים כמו תמ"א 38 והתחדשות עירונית.

- תמ"א 38? באמת? זה ממע צמיחה בעיניך?



ססים- חופשה של פעם בחיים



עיתון גלובס עד הבית לחודש במתנה <<

פופולרי במדור	פופולרי באתר
"מגזין G" "סטור.דוט תהפוך לישקר השנייה, אפל וסמסונג כורעות ברך" הדס מגן	"מגזין G" "לפחות 30% ממה שיש לכם בבית" מייצרים אסירים דרור פויר
"מגזין G" מתלבטים אם לשלוח את התיכוניםט לאקדמיה? תקראו את זה < דפנה ברמלי-גולן	"מגזין G" עקב הרקטות: המופע של ניל יאנג ביום חמישי בוטל אתר חדשות ערוץ 2 ושירות גלובס



ב-06:00 בבוקר: אזעקות מאשדוד ועד נתב"ג

יניר יגנה, מערכת וואלה! חדשות



חמאס דחה יוזמה מצרית להפוגה זמנית באש

אבי יששכרוף, מערכת וואלה! חדשות



בגלל המצב הביטחוני: עלייה במספר הלידות בדרום

מור שמעוני, מערכת וואלה! חדשות



גלובס מציג

2 1

אולי כך תגיעו לבית החלומות שלכם?



מה גורם לעזוב את צמוד הקרקע לטובת מגדלי היוקרה



כך תבחנו את הסיכון באג"ח קונצרניות כשהמרווחים נמוכים



הכירו: סופשבוע רומנטי בניחוח גורמה



כך מגדל משרדים מציע עיצוב מקורי ומחודש



המומלצים של גלובס TV

הנשק הסודי של צה"ל: יחידה שבונה טכנולוגיות עתידניות



התיעוד שחולל סערה: תפסה על חם אדם במעשה מגונה



3 מיליון צפיות: מועמדת לרגע הטלוויזיוני המבין של השנה



יוקרה בלי ילדים: אחד המלונות הטובים ביותר באילת שעדיין לא ביקרתם (גלובס)



Recommended by



וואלה VOD

צפייה ישירה חינם



ואלהלה



בית חרושת



ממקסיקו

"יש פרויקטים שלא הייתה בהם כדאיות כלכלית, ועכשיו מדברים על זה שתוכנית מע"מ אפס תחול גם על תמ"א 38 - ואז הם יהפכו להיות כלכליים, ולמעשה היצע הדירות באזור המרכז יגדל".

- רגע, תן לי להבין: אתה חושב שתוכנית מע"מ אפס של שר האוצר היא תוכנית טובה?

"כן".

- מפתיע.

"בסיסו של דבר, זה ישפיע לטובה על שוק הדירות. אני יודע שיש הרבה מתנגדים לתוכנית, אך לדעתי הרבה פרויקטים שכיום לא כדאיים לקבלנים יהפכו בעקבות התוכנית הזו לכדאיים".

- מה לגבי התוכנית השנייה, של דיור להשכרה?

"מחירי השכירות כאן עדיין לא עלו בהתאם למחירי הדירות, כך שזה עדיין לא כדאי. עובדה שהביקוש לפרויקטים האלה הוא מאוד נמוך. החבילה לא מספיק אטרקטיבית".

- מה אתה חושב על שוק הנדל"ן בארץ? המחירים ירדו?

"קשה לצפות מה יהיה, אבל לא נראה לי שהמחירים ירדו. במשרדים כן, כי יש עודף עצום, במיוחד באזור המרכז, אבל שוק הנדל"ן למגורים במרכז לא ירד כי אין כל-כך הרבה בניה למגורים. מכרזי הקרקעות במרכז מעטים מאוד".

- לפי מה שמתפרסם בעיתונים, נראה שיש המון פרויקטים.

"יש הרבה, אבל מספר הדירות לא גדול".

בכל מקרה, אפשר לסמוך על אנגל שאם תחזיתו לא יתממש, הוא ידע לצאת מזה בזמן. בברנז'ת שוק ההון עוד זוכרים לו את ההרפתקה במזרח איחופה, שיש כאלה שאף מגדילים ומגדירים אותה כ"נס". הנה תקצר הפרקים הקודמים: ב-2006 התמודד אנגל על רכישת קבוצת אזורם, שהייתה אז בבעלות אי-די-בי, מול שעה בוימלגרין. בוימלגרין זכה. שנה לאחר מכן קנתה אזורם את החברה של אנגל, לגנא הולדינגס, שבין היתר הייתה מושקעת עמוק בנדל"ן במזרח איחופה. אנגל גרף 430 מיליון שקל במהלך הזה, ונפטר מהנכסים רגע לפני המשבר הכלכלי.

- יצאת בזמן.

"אני לא חאה את זה ככה. החברה הייתה חזקה וטובה. אם בוימלגרין לא היה עושה את ההשקעות החדשות שהוא עשה, והשוק לא היה נפל, היו אומרים שהוא עשה עסקה טובה מאוד".

- טוב, את זה אפשר לומר על כל החברות שהשקיעו במזרח איחופה.

"העסקות של לגנא במזרח איחופה היו טובות ורוכב היו עסקות קומבינציה, שבהן ההשקעה במזמן יחסית קטנה מאוד, כך שהחשיפה הייתה קטנה. בוימלגרין עשה עסקות חדשות. מה שכן, בתקופה שהוא עשה את זה, זה היה הגיוני".

- אז למה בכלל רצית למכור?

"הרגשתי שהמחירים כבר גבוהים מאוד. כמוכן שלא ידעתי מתי תהיה הנפילה, אבל הרגשתי שמעט הצמיחה הזו מיצה את עצמו. אבל אני מעריך שמזרח איחופה הולכת לעלות מחדש, ושהשווי של הפרויקטים שכל הקבלנים השקיעו בהם שם ימלא לעלות. יש כבר ניצנים. הסייקל חוזר".

"תזרים סוליד, מניב, קבוע"

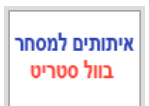
אנגל, 65, נולד ביוגוסלביה לשעבר, ובהיותו שנותיים הגיעה משפחתו לישראל, למעברה בכפר חסידים. בהמשך עברה משפחתו לקרית. הוא התחתן בגיל 21 והתגרש עם אשתו הטרייה בצרף במעברה בקריית מוצקין. "אני תמיד אומר, תזכור מאיפה הגעת", הוא אומר על כך.

- איך זה משפיע, בפרקטיקה?

"זה לא, אבל חשוב לזכור שלא מלדת כמו שאתה היום".

בשנות ה-70 נרשם אנגל ללימודי הנדסת מכונות בטכניון, ועם סיום הלימודים החל לעבוד בחברת המלט פיוניר, שלימים הפכה להנסון. על הניסיון שעשה לפני כשנה וחצי לרכישת הנסון ישראל, הוא מבהיר: "אין כאן שום דבר רגשי, הכל אצלי ענייני".

ב-79 סערה המדינה בעקבות הפיגוע בנהריה, שבו נרצחו שלושה מבני משפחת הן ביד חולית מחבלים שחדרה לביתם. על רקע האיום על הביטחון האישי, אנגל החליט להקים חברה שייצרה דלתות ביטחון ומערכות אינטרקום -



פרסם כאן

**מבצע קיץ מיוחד ב-
yes**
מצטרפים ל- yes ולא
משלמים דמי התקנה
www.yes.co.il



**חלומנו של כל משקיע
נדל"ן**
בברלין, דירות להשקעה
מוקף אוניברסיטאות
Sweet Home



**כ- 36 יחידות במחירי
PRESALE**
299,000 ש"ח בלבד -
תשואה מוערכת 600%
adamaqro



אמצעים שאז כמעט לא היו מקובלים. לאחר כמה שנים מכר את החברה, דלתון שמה, תמורת סכום פעוט, בסדר גודל של כמה עשרות אלפי דולרים, ונכנס לעסקי הבנייה. הוא החל בתור קבלן דירות קטן בקריות והתפתח לתחום קבלנות ביצוע. החברה שלו ביצעה פרויקטים ציבוריים גדולים - בניית אגפים בבתי חולים, ואפילו בניית אגף בכנסת.

בתחילת שנות ה-90 הוא נכנס לתחום היזמות של דירות מגורים. זו הייתה תקופת עדנה עבור קבלנים רבים, שהתקשחו עם המדינה במה שנקרא "חזזה הפחגמה". בניית דירות לקליטת המסה הגדולה של העולים מברית המועצות לשעבר. אנגל בנה אז אלפי יחידות דיור בפרפריות וב-91' הצליח למנף את ההצלחה והנפיק את החברה שלו בבורסה בתל אביב. ב-97' יצא להנפקה בנאסד"ק, במהלך שהיה אז מאוד לא מקובל.

שנות האלפיים היו השנים של מקבצי הדיור: בנינים שהמדינה שכרה מקבלנים עבור עולים חדשים מבגרים, ששילמו סכום סמלי בלבד בעוד המדינה שילמה את חלק הארי של שכר הדירה.

"את הייתה יזמה ברוכה של המדינה", אומר אנגל, "אלה אנשים שהמדינה הצילה אותם. חלקם בודדים, חלקם זוגות. כמה פעמים באתי לאירועים של הדיירים שם - זה היה ממש מחמם לב".



- ומה גרם לך ללכת לכיוון של מקבצי הדיור?



"אני עובד על מנעי צמיחה. ככה בפחגמה, ככה במקבצי דיור. סוליד, מניב, קבוע".



אחרי שמיצה את מקבצי הדיור היה אנגל בין הראשונים לחפש במזרח אירופה. חברת אנגל מזרח אירופה, מקבצת לגנא הולדינגס בשליטת (כל חברות אנגל היו תחת החברה האם לגנא - היפוך האותיות של אנגל), פעלה בכמה מדינות: הונגריה, פולין, רומניה, בולגריה וסרביה. אנגל הפך להיות בין היזמים הגדולים שם.

- למה חשבת שזה יכול להיות מנע צמיחה חזק?

"מחירי הקרקעות היו זולים מאוד והתשואה להון הייתה גבוהה".

בהמשך כאמור מכר את פעילות החברה לאזורים של בימלגרין, וניצל מהתנסויות במשבר של 2008. "אלה שנכשלו שם", הוא אומר, "הם אלה ששילמו במזומן על הקרקעות, וכשהשוק נפל, העסקים שלהם התחילו להתמוטט. אצלי, רוב העסקות היו עסקות קומבינציה, ללא תשלום מזומן על הקרקע - או שהייתי נותן לבעלי הקרקע דירות, או אחוז מההכנסות, אך כן מקרה ללא תשלום מזומן על הקרקע. שיטה כזאת לא מסכנת אותך, כי אין תשלום רציני עבור הקרקע".

- לימים, נקלעה לגנא הולדינגס להסדר חוב בהיקף של 260 מיליון שקל, ומחזיקי האג"ח נאלצו לספוג תספורת של 50%. הייתה לך צביטה בלב, שזה מה שקרה לחברה שהקמת?

"אני בדרך כלל אוהב לעשות עסקים עם אנשים שמרוויחים מהעסקים איתי, אז היה לי מאוד עצוב לראות בתקשורת את הפרסומים על מה שקרה. אחרי הכול, מדובר בחברה שהקמתי במו ידיי והשקעתי בה שעות עבודה רבות והיא התנהלה בהצלחה על פני מספר עשורים. אני מאמין שללא המשבר של שנת 2008 וההשקעות הגדולות שהחברה עשתה בחו"ל, היא הייתה ממשיכה להצליח".



- הרבה מים זרמו בנהר מאז שהפסקת להיות שחקן בשוק המקומיים מתרסקים, מעורבים בפלילים; לוקחים הלוואות כאלו אין מוח. איך אתה מסתכל על זה בתור אקס-שחקן?

"הרבה חברות מתפתות להיכנס, לגייס חובות בקנה מידה גדול לקידום העסקים שלהן. אבל זה מסוכן מאוד כי ברגע שיש נסיגה, המימון הכבד יכול להיות חרב פיפיות. בחרו שכשהעסקים מצליחים, מימון יכול להיות מנע צמיחה, אבל כשמשוהו משתבש, זה יכול להפיל אותך. בכלל, יש היום בלבול או סינרגיה בין מדורי הרכילות למדורי שוק ההון. התוצאה היא שאנשי עסקים מכבים בתקשורת, וכשקורה משהו, הנחיתה עוברת היא הרבה יותר כואבת".

"לא נתנו שוחד לאף אחד"

גם לאחר מכירת לגנא, אנגל לא נותר משועמם: לפני כ-15 שנה הוא זכה במכרז של המינהל לכרית חול במישור חתם בנגב, והפך להיות ספק החול הגדול ביותר בארץ. מחצבות החול שלו מספקות כ-2 מיליון טונות חול בשנה לחבחת הבטון בארץ ולמפעלים שונים. בצד זה, היו לו פה ושם גם השקעות בטכנולוגיה, אבל זה כמובן לא היה מספיק. ההחלטה נפלה על עסקי כרייה באפריקה. כיום יש לאנגל עשרות זיכיונות לכרית ברזל, פוספטים, נחושת, וגם נפט, במדינות שונות באפריקה.



- למה אפריקה?

"זוהי יבשת שיזעה באוצרות הטבע שלה, והתחלם לגשש. שלחנו אנשים למספר מדינות לבדוק מה אפשר, מה אי-אפשר, והתחלנו להשתתף במכרזים ולאט-לאט בינם את המערכת הזו של המכרות באפריקה".

בשנת 2010 התמודדה חברת אלנילוט, מקבוצת אנגלימוסט של אנגל, באחד ממכרזי הכרייה הגדולים בעולם, בליבריה, בשווי של מיליארדי דולרים. המכרז כלל שלושה מכרות עם רזרבות של מעל 1.1 מיליארד טון עופרות ברזל. במסגרת הזכייה, נדרשה אלנילוט לתת מקדמה של 100 מיליון שקל ולהתחייב לתשלומים של 12 מיליון שקל בשנה כתרחמה חברתית ול-21% מהרווחים. צפי הרווחים, בתום 25 שנות זיכיון, הוערך בכ-100 מיליארד שקל.

"מצב המכרות בעולם היה אז גרוע ויחסית לא היו הרבה מתמודדים", מסביר אנגל את הזכייה, שבה הוא גבר בין היתר על חברה סינית שיוצגה בידי ניל בוש, שאביו ואחיו היו נשיאי ארצות הברית. ואולם, למחות האומדן החיובי ביותר, אנגל מכר את הזיכיון לאחר כשנה בלבד, לחברת סוה גואה (Sasa Goa), חברה בת של החברה ההודית ודנטה (Vedanta), תמורת 123 מיליון דולרים.

- אז למה מכרתם בסוף?

"אחרי שבדקנו את העסק היטב, כלל בדיקות גיאולוגיות, התברר שההשקעה, גם בתשתיות וגם בעלות ההקמה וההפקה, הרבה יותר גבוהה ממה שחשבנו בתחילה. מעבר לזה, הרגשנו שמחיר הברזל בעולם מיצה את עצמו והיה צפי לירידה. ואכן, מחיר הברזל ירד בעשחת אחוזים. אבל יש לנו עדיין מכרות ברזל, נחושת, פוספטים, וגם נפט, בכמה מדינות ביבשת".

- אז למרות ירידת מחיר הברזל, אתה עדיין מחזיק מכרות ברזל במקומות שונים.

"כן. בדרך כלל אנחנו לא מוכרים, אבל בליבריה העלויות היו פשוט אדירות, והייתה הזדמנות למכור. אם אני מצליח לקבל זיכיון במחיר סביר, אז שווה לי להפעיל אותו. בכלל, התחום הוא לא כזה מסובך".

- אתה לא חושש מאי היציבות באפריקה?

"אפריקה מאוד משתנה. נכון שאת המדינות האלה אפיין עד לאחרונה חוסר יציבות, ובחלק מהמדינות עדיין קיימת חוסר יציבות - למשל בליבריה, שיצאנו ממנה בגלל המצב הגיאופוליטי. אבל באופן כללי אנחנו משתדלים לעבוד במדינות שבהן היציבות היא טובה או סבירה. השלטון היום הרבה יותר מאורגן, והבנק העולמי וגופים בינלאומיים גדולים עוסקים בפיקוח על מה שקורה".

- מה לגבי זה שההתנהלות העסקית שם בחברה מבוססת על מתן שוחד?

"אנחנו לא נתנו שוחד לאף אחד. רוב הפריקטים נעשים במכרזים בינלאומיים בפיקוח של משרדים בינלאומיים. אולי זה קיים בשוליים. מה שכן, צריך להיות ביחסים טובים עם השלטון, לא לעצבן אף אחד. אנו תורמים הרבה מאוד לקהילות שם".

- מה זה "תורמים"? זה הרי חלק מתנאי ההסכמים עם המדינות האלה.

"לפעמים אנחנו עושים את זה בלי שמבקשים. צריך ליצור אווירה חיובית וסימפטיה, כדי לא להיות במצב שכאילו בא האדם הלבן ו'טובש' את אפריקה. מי שמאז מובילים באפריקה הם הסינים. הם מנסים בצורה מאוד אגרסיבית להשתלט על אוצרות הטבע באפריקה, וחלק מהמדינות אפילו לא אוהבות את זה. הסינים גם מביאים איתם עובדים שלהם, והמדינות האלה רוצות שתעסיק עובדים מקומיים - הם מביאים הרבה מאוד עובדים שלהם. לכן הן פחות אוהבות אותם.

"החברות הסיניות שמתמודדות על מכרזים באפריקה, בחוץ הן חברות שבצורה ישירה או עקיפה שייכות לממשלה הסינית, אז אין להן בעיות מימון, ואז יותר קל להן (לחברות הסיניות) בהשוואה לחברות אחרות".

- יש לך הערכה לגבי ההיקף הכספי של הזיכיונות שיש לך?

"אי אפשר להעריך. זה כמו בגז: אם יש גילוי, זה שווה הרבה. אם אין, אז לא. כמו שבארץ השקיעו בשדות גז, ומי שהפיק גז, היום זה שווה המון. זה לא כמו נדל"ן, שאתה יכול להגיד: השקעתי כך וכך, זה יניב לי כך וכך".

"לא קונה יאכטות ולא מטוסים"

לאורך השנים נעזר אנגל במשרד אבי אלטר לצורך ענייני המס של עסקיו.

במשרד עבדה אז עורכת דין צעירה, ענת
טנא, שהגיעה מרשות המסים. אנגל התרשם מעורכת הדין, והיא הפכה להיות
הגורם במשרד שטיפל בענייניו.

במהלך השנים, אנגל ואשתו נפרדו, ובמקביל, נפרדו טנא ובעלה. לפני כעשר
שנים, אנגל וטנא, הצעירה ממנו ב-16 שנה, התאחדו, אפילו כדת וכדין.

לאנגל יש ארבעה ילדים - הבכורה בת 42, בת נוספת בת 40, בן בן 36,
והצעיר בן 28. גלית, הבכורה, נשואה לזוהר לוי, יו"ר חברת הנדל"ן סאמיט,
שהיה שיאן השכר בחברות הבורסאיות בשנת 2010 עם עלות שכר שנתית של
38 מיליון שקלים. משתי בתותיו יש לו עשרה נכדים, הבכור שבהם כבר בצבא
("בגיל 44 הייתי כבר סבא").

לטנא יש בת ובן, וכשיש יום הולדת לאחד מבני המשפחה, מגיעים כולם לחוגג:
האקסית שלו, האקס שלה ומשפחתו החדשה, ואפילו האחים והאחיות של
האקסים.

יש להם שלושה מעגלי חברים עיקריים: חברים של מהתקופה החיפאית;
חברים של שניהם ("לא תמצאי שם אנשים מפורסמים"), שאיתם בין היתר הם
יוצאים לטיולי ג'יפים; והוריו חברים של ילדיה של טנא מרמת השכון.

חבריו מעידים עליו

שהוא איש צנוע: "אם, למשל, הם ייסעו
עם חברים שלא יכולים להרשות לעצמם,
הם יתאימו את עצמם אליהם", אומר
אחד מהם.

אנגל מקבל את ההגדרה "צנוע" בשתי
ידיים: "אני לא קונה יאכטות ולא מטוסים.
הטיולים שאנחנו אוהבים זה טיולי
טראקים בהרים. בשנה שעברה עשינו
טיול באלפים ולפני חודש בפירנאים.
בטיולים האלה אנחנו יוצאים ב-8 בבוקר,
ועד 7 בערב הולכים בהרים. לוקחים
תרמיל עם סנדוויצ'ים על הגב".

- ענייני, כמו שאמרת.

"שלא תביני, אני מאוד אוהב אנשים, אני לא איש מסוגר, אבל אני לא אחד
שיכול לספר צ'זבטים, גם בדיחות לא".

- ואתה מסכים עם מה שאומרים עליך, שאתה לא אוהב לשלם?

"לא נכון חד משמעית. טבעי שאיש עסקים שמעורב בהרבה עסקים, יהיו סביב
כמה שלא מבסוטים".

הכתבה המלאה במגזין G - לקבלת הגיליון ועיתון גלובס לחודש מתנה <<

כך תבחנו את הסיכון באג"ח קונצרניות כשהמרווחים נמוכים

כתבות נוספות



מרחבי הרשת
**מהי הטעות
הגדולה של
החוסכים
(וואלה)**



**"סטור. דוט תהפוך
לישקר השנייה,
אפל וסמסונג...
(גלובס-תרבות)**



**עו"ד מנצרת קרא
להרוג יהודים:
"תחזירו את...
(גלובס - דין וחשבון)**



**התפרים נפרמו
(גלובס-דעות)**

Recommended by

פירסומי

למה לא להצטרף?



מצטרפים למזרחי
טפחות ובוחרים
הטבה
mizrahi-tefah

מבצע קיץ מיוחד
ב- yes



מצטרפים ל- yes ולא
משלמים דמי התקנה
www.yes.co.il

חלומי של כל
משקיע גדל"ן



בברלין, דירות
להשקעה מוקף
אויברסיטאות
Sweet Home

חלקה חדשה
וארקטיבית



קרקעות הנשיא
ברחובות
www.karkot.b



Add a comment...

☒ Also post on Facebook

Posting as Michal Arbel (Change)

Comment



Ami Segal

רק בישראל נובוריש שעושה כסף באשכרה על הגב של חוסכים בכפייה דרך מוסדיים יכול להמטלם בפוזזה כזו. אין אף איש עסקים מתורבת בחול שיעיז להצטלם בתנוחה כזו שהוא שם זיין ויותר מכך אין אחד שישתף פעולה עם כתבון כי הכל בשושו. מסתבר שבישראל הוולגאריות היא מה שתופס את התקשורת

Reply · Like · Follow Post · 6 hours ago

Facebook social plugin

טוקבקים



נושא

רענו

לקריאת כל התגובות ברצף

10 תגובות ב-10 דיונים

תצוגה: שרשור ללא שרשור מומלצות גולשים

- 10 ראו מי תומך במעמ 0 של לפיד ותבינו למי היא טובה (לת)
- 0 0
- 12/7/14 19:36
- ציבור מטומטם (לא רשום)
- 9 who gives a shit about a smart ass (לת)
- 0 0
- 12/7/14 15:35
- bla (לא רשום)
- 8 המזרח אירופים לא מביאים ילדים. אין ילדים=אין ביקוש
- 0 0
- 12/7/14 15:33
- אין ביקוש לדירות (לא רשום)
- 7 כל הכבוד לאנכל
- 0 0
- 12/7/14 15:32
- צילוש
- 6 נתן פיקולץ נפתר לפני כמה שנים ? (לת)
- 0 0
- 12/7/14 10:11
- לשעבר מהקריית (לא רשום)
- 5 הוא לא עשה תספורת. מי שרכש ממנו את החברה גייס חוב
- 1 0
- 12/7/14 09:25
- 4 לא הבנת... (לא רשום)
- 4 לא הבנתי על מה הכתבה, על איזה אגו מניאק שעשה..
- 0 11
- 12/7/14 08:42
- אני (לא רשום)
- 3 מעניין את התחת שלי מה הוא עושה (לת)
- 0 4
- 12/7/14 08:42
- לא מעניין (לא רשום)
- 2 עוד מומחה בגרוש
- 0 6
- 12/7/14 08:40
- יאר דנצינגר (לא רשום)
- 1 בעל חוש עסקי ברמת חוש שישי
- 2 0
- 12/7/14 08:40
- אש, הצטלבנו בעבר (לא רשום)

עוד בגלובס

חזרה למעלה ^

כלים פיננסים

ארביטראז' TradeOne
צפיה בני"ע הברומטר
טיפים למשקיע ניתוח טכני
וול סטריט מחשבונים ושערים

מוצרים ויישומים

עיתון גלובס עיתון דיגיטלי
מהדורת Ipad אפליקציית אייפון

שירותים

המוצרים שלי שירות ותמיכה
צרו קשר דרושים

הישארו מעודכנים



וודרוני SMS

תקנון

חברי מערכת

תגיות

מונחים

נגישות

דוא"ל

5988*

פרסמו אצלנו

אפליקציית אנדרואיד

מיוחדים

ועידות וכנסים

מחקרי גלובס

ספריית גלובס

פורטל דרושים

ביזקופון

RAK צרכנות פיננסית

מט"ח

תעודות סל

SPONSER

תחזית שבועית

מדריך שוק ההון

שירותי איתותים

מדד גלום אונליין

הטבת עמלות

תיק השקעות אישי

זמן אמת

נתוני מניות

מדדי הבורסה

מדדי בורסת ת"א

אופציות המעו"ף

הירשמו לניוזלטר...
שוק ההון
מניות הגז-נפט
מחירי הדירות
דין וחשבון
הסיפורים הגדולים

moneytime
טיפים למשקיעים
הי-טק
סיכום יום מסחר
גלובס TV

חיפוש בגלובס

עיתון גלובס
לחודש מתנה

כללי

ני"ע

חיפוש

UI design by

DANIEL CHEN

|

TZUR

|

Application delivery by

radware

|

Developed By

matrixinternet

|

KLOGIC

|

TOTALmedia

|

פרסמו אצלנו

|

כל הזכויות שמורות לגלובס 2011